

## **PROGRAMA CURSO** **PRÁCTICO** **EN DERECHO MERCANTIL** **y MEDIACIÓN**

### **ÁREA DE PRÁCTICA** **MERCANTIL**

#### **TEMA DE INTRODUCCIÓN.**

1. Los Juzgados de lo Mercantil: Regulación jurídica.

#### **TEMA I: DERECHO SOCIETARIO.**

1. Las Sociedades de Capital.
2. La Constitución de las Sociedades de Capital.
3. Las Aportaciones sociales.
4. Participaciones Sociales y Acciones.
5. La Junta General.
6. La Administración de la sociedad.
7. Las Cuentas Anuales.
8. La modificación de los Estatutos Sociales.
9. La separación y Exclusión de Socios.
10. Disolución y Liquidación.
11. Sociedad de Nueva Empresa.

#### **TEMA I: NOTAS ACLARATORIAS DE LA LSC**

#### **TEMA I: ANEXOS TEÓRICOS- PRÁCTICOS.**

**Anexo 1:** LA CONSTITUCIÓN DE LAS SOCIEDADES DE CAPITAL. MODELOS DE ESTATUTOS DE CONSTITUCIÓN DE UNA SOCIEDAD ANÓNIMA Y LIMITADA.

**Anexo 2:** DOCUMENTOS HABITUALES DE LA PRÁCTICA SOCIETARIA. CONVOCATORIAS DE JUNTA Y ACTAS.

**Anexo 3:** CUADRO COMPARATIVO SOCIEDADES DE CAPITAL

**Anexo 4:** LOS DELITOS SOCIETARIOS

#### **TEMA II: DERECHO CONCURSAL.**

1. Ámbito del Derecho Concursal.
2. La Legitimación Concursal.
3. El Procedimiento de Declaración.
4. Desarrollo del Nuevo Procedimiento Concursal.

5. El informe de la Administración Concursal.
6. Efectos de la Declaración del Concurso sobre la persona Jurídica.
7. Clases de Concurso.
8. La acumulación de Concursos.
9. La Publicidad del Concurso.
10. Formación de la Sección Segunda.
11. La Masa Activa del Concurso.
12. La Masa Pasiva del Concurso.
13. Efectos de la Declaración del Concurso respecto de otras acciones judiciales
14. Transformación de la Masa Pasiva en Dinero.
15. Las Clases de Créditos.
16. La Comunicación de los Créditos.
17. El reconocimiento de los Créditos.
18. La lista de Acreedores.
19. La Fase de Convenio.
20. Formación de la Sección Quinta.
21. Efectos de la Sentencia aprobando el Convenio.
22. La Oposición a la aprobación del Convenio.
23. El cumplimiento del Convenio.
24. La Fase de Liquidación.
25. El pago de los Créditos.
26. Formación de la Sección Sexta.
27. La Conclusión y Reapertura del Concurso.
28. La Rendición de Cuentas.
29. Aspectos procesales de la nueva Ley Concursal.
30. La Ley Concursal y el Derecho internacional Privado.

#### **TEMA II - FORMULARIOS.**

1. Formularios sobre Concurso Voluntario.
2. Formularios sobre concurso Necesario.
3. Formularios sobre la Administración Concursal.
4. Formularios sobre efectos del Concurso.
5. Informe de la Administración Concursal y determinación de las masas activa y pasiva del Concurso.
6. El Convenio o la fase de Liquidación. Otros modos de terminación del concurso.
7. Formularios sobre Impugnación del Convenio.
8. Formularios sobre la fase de liquidación.
9. Formularios sobre la calificación del Concurso.
10. Formularios sobre la conclusión y Reapertura del Concurso.
11. Formularios sobre el Incidente Concursal.

#### **TEMA II - ESQUEMAS DEL PROCEDIMIENTO CONCURSAL**

## **TEMA III: DERECHO CAMBIARIO.**

### **I. LA LETRA DE CAMBIO.**

1. La letra de Cambio: Concepto, Naturaleza y Función y Económica.
2. Emisión de la Letra de Cambio.
3. La provisión de Fondos.
4. Cesión de la Provisión.
5. La Aceptación de la Letra.
6. El Endoso.
7. El Aval de la Letra.
8. La Intervención y las Indicaciones.
9. El Vencimiento de la Letra.
10. El Pago de la Letra.
11. La Letra no atendida.
12. Acciones y Excepciones Cambiarias.
13. Acciones Extracambiarias.
14. Prescripción y Caducidad.

### **II. EL CHEQUE Y EL PAGARÉ.**

1. El Cheque. Concepto, Emisión y Forma.
2. Transmisión del Cheque.
3. Presentación y Pago.
4. Cheques Especiales.
5. Acciones en caso de impago.
7. El Pagaré.

## **TEMA III - TEORÍA Y FORMULARIOS**

1. EL PROCESO CAMBIARIO.
2. CASO PRÁCTICO Y FORMULARIOS.

## **- TEMA IV: LOS CONTRATOS MERCANTILES.**

1. Las Obligaciones mercantiles: Régimen en el Derecho Español.
2. Los Contratos Mercantiles: Naturaleza y Normas Generales.
3. La representación mercantil.

### **CONTRATOS MERCANTILES EN PARTICULAR.**

1. La Compraventa Mercantil.
2. El Contrato de Agencia.
3. El Contrato de Comisión Mercantil.
4. El Contrato de Mediación y Corretaje.
5. El Afianzamiento Mercantil.
6. La Concesión Mercantil.
7. El Contrato de Franquicia.
8. Los Contratos Publicitarios.
9. El Contrato de Leasing.
10. El Contrato de Factoring.
11. El Contrato de Transporte. El Transporte de personas, ferroviario y aéreo.
12. El Contrato de Viaje combinado.
13. El Contrato de Depósito Mercantil.

14. Compañías y almacenes generales de Depósito.
15. El Contrato de Cuenta Corriente.
16. El Préstamo Mercantil.
17. Los Contratos Bancarios.
18. Modalidades de Contratos Bancarios.
19. Otras Operaciones Bancarias.
20. El Contrato de Seguro.
21. Seguros de Personas.
22. El Reaseguro.

## **TEMA IV: FORMULARIOS DE CONTRATOS MERCANTILES.**

## **TEMA V: LA PROPIEDAD INDUSTRIAL.**

1. Concepto.
2. Los Beneficios de Proteger las marcas y las invenciones.
3. Actuaciones frente a la piratería industrial.
4. Procedimientos Judiciales.
5. Marcas y Nombres Comerciales.
6. Invenciones Industriales.
7. Diseños Industriales.
8. Topografías de Productos semiconductores.
9. ¿Quiénes pueden asesorarnos y ayudarnos a gestionar los trámites?.
10. Regulación de la protección de la Propiedad Industrial.

## **TEMA V. PUBLICACIONES DE LA OFICINA ESPAÑOLA DE PATENTES Y MARCAS.**

1. Marcas.
2. Marcas y Pymes.
3. Informes Tecnológicos de Patentes.
4. Cuestiones Básicas acerca de Marcas y Nombres Comerciales.
5. Cuestiones Básicas acerca de Patentes y Modelos de Utilidad.
6. Guía de Buenas Prácticas sobre Propiedad Intelectual.

## **- CASOS PRÁCTICOS**

## **- TEST DE EVALUACIÓN**

## **ÁREA DE MEDIACIÓN CIVIL Y MERCANTIL**

### **TEMA I.- LA RESOLUCIÓN EXTRAJUDICIAL DE CONFLICTOS**

#### **-1.- Rasgos generales sobre la mediación civil y mercantil.**

- a) Cohesión con la normativa ya existente.

## -2.- Definición de la mediación civil y mercantil

- a) Concepto.
- b) ¿Quién media en asuntos civiles y mercantiles?
- c) ¿Qué tipo de asuntos median?

## -3.- Características.

- a) Concepto.
- b) Métodos de resolución extrajudicial.

## -4.- La resolución extrajudicial del conflicto.

- a) Rasgos generales.
- b) Ámbitos de mediación.
- c) ¿Cuándo usar los métodos de resolución extrajudicial de conflictos?

## -5.- Breve revisión histórica.

- a) El contexto de la mediación en América, Asia y África:
- b) La Mediación en Europa:
- c) La Mediación en Latinoamérica

## -6.- Caracteres comunes a los diversos métodos de resolución de conflictos.

- a) La autotutela.
- b) La autocomposición.
- c) La heterocomposición.

## -7.- Métodos de mediación y diferencias entre ellos.

- a) La Mediación.
- b) La Negociación.
- c) El Arbitraje.

## -8.- Jurisprudencia adecuada al tema.

### TEMA II.- LA MEDIACIÓN COMO MÉTODO PARA LA RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS

#### -1.- Concepto y características.

- a) Aproximación al concepto.
- b) Elementos específicos de la mediación.

#### -2.- Marco histórico.

#### -3.- Marco legal.

- a) Marco legal en Cataluña.
- b) Marco legal en Galicia.
- c) Marco legal en Comunidad Valenciana.
- d) Marco legal en Canarias.
- e) Marco legal en Castilla la Mancha.

- f) Marco legal en Castilla y León.
- g) Marco legal en Islas Baleares.
- h) Marco Legal en la Comunidad de Madrid.
- i) Marco legal en el Principado de Asturias.
- j) Marco legal en el País Vasco.
- k) Marco legal en Andalucía.

- **Anexo:** Servicios de Mediación en España.

#### -4.- Tipos de mediación (judicial y/o extrajudicial)

- a) La Mediación Extrajudicial.
- b) La Mediación Intrajudicial.

#### -5.- Ámbito donde la mediación puede ejercerse.

- a) La Mediación Familiar.
- b) Los ámbitos amparados por la norma.
- c) Ámbito mercantil o empresarial.
- d) Mediación escolar.
- e) Mediación de organizaciones.
- g) Mediación sanitaria.

#### -6.- Rasgos diferenciadores.

### TEMA III.- TÉCNICAS PARA LA RESOLUCIÓN DE CONFLICTOS

#### -1.- El conflicto como origen de la mediación.

- a) definición, actitudes frente al conflicto y estilos de enfrentamiento.
- b) formas de resolución de los conflictos jurídicos.

#### -2.- El conflicto y las partes.

- a) hechos inevitables en la vida social
- b) enfoques.
- c) tipos de conflicto.
- d) estilos de enfrentamiento.

#### -3.- Como enfrentarse al conflicto. Fases.

- a) para manejar los conflictos se necesitan varias habilidades.
- b) fase 1: iniciación.
- c) fase 2: desarrollo.
- d) fases 3: finalización.

#### -4.- Modelos de mediación: enumeración.

- a) modelo tradicional/lineal: Escuela de Harvard.
- b) modelo transformativo.
- c) modelo circular narrativo: Sara Cobb.

-5.- Técnicas de comunicación oral y psicología aplicada a la resolución de conflictos.

-a) psicología de los géneros.

-6.- Habilidades para la resolución de conflictos.

## **TEMA IV: LOS MODELOS DE MEDIACIÓN:**

### **-1.- Las Escuelas de Mediación.**

- a) Modelo Harvard.
- b) Modelo Circular Narrativo.
- c) Modelo Transformativo.

### **-2.- Modelos de Formación del Mediador.**

- a) Personas que pueden acceder a la formación específica de mediador.
- b) Campo de intervención del profesional de la mediación.
- c) Calidad de la formación.
- d) Modelos tipo.

## **TEMA V.- MARCO NORMATIVO: LA MEDIACIÓN EN ASUNTOS CIVILES Y MERCANTILES, CARACTERES Y ÁMBITO DE APLICACIÓN DE LA LEY 5/2012, DE 6 DE JULIO**

### **-1.- Marco legal General. La Mediación en España.**

- a) antecedentes de la norma: el anteproyecto y el proyecto de ley de mediación en asuntos civiles y mercantiles de 2011.
- b) la situación legislativa general implantada anterior a 2012.
- c) fundamento de la norma.
- d) estructura y contenido de la norma.

### **-2.- El Régimen Jurídico de la Mediación.**

- a) su naturaleza jurídica.
- b) los principios rectores.
- c) los sujetos de la mediación.
- d) la forma de la mediación.

### **-3.- Los sujetos de la Mediación.**

- a) ¿quienes participan del proceso de mediación?.
- b) El Rol de cada uno de los sujetos.

### **-4.- Áreas de Actuación de la Mediación.**

-5.- Ejecutividad de los acuerdos de Mediación.

## **TEMA VI.- EL MEDIADOR, SU ESTATUTO Y LA MEDIACIÓN POR PARTE DE INSTITUCIONES**

### **-1.- El contexto legal.**

-2.- El Estatuto Jurídico del Mediador.  
Estudio del RD 980/2013 de 13 de diciembre

- a) Rasgos generales.
- b) La formación del mediador.

### **-3.- La figura del Mediador.**

- a) Profesionalidad y formación:
- b) Rasgos característicos del mediador:
- c) La deontología profesional del mediador:
- d) Confianza e integridad moral:
- e) La responsabilidad del mediador:
- f) Factores que dificultan la actuación del mediador:

### **-4.- El Estilo del Mediador.**

- a) El estilo facilitativo:
- b) El estilo evaluativo:
- c) técnicas importantes de comunicación en la mediación:

### **-5.- Función del Mediador según distintos modelos:**

- a) Modelo directivo de la Escuela de Harvard
- b) Modelo de mediación Circular Narrativa
- c) Modelo de mediación Transformativa

### **-6.- El Registro de Mediadores.**

- a) Necesidad:
- b) Finalidad.
- c) Naturaleza y Régimen jurídico
- d) Organización del Registro.
- e) Efectos de la Inscripción.
- f) Estructura del Registro.
- g) Información que deben dar los mediadores para inscribirse.
- h) Alta en el Registro y comprobación de datos.
- i) Inscripción de las instituciones de mediación en el Registro.
- j) Información a proporcionar al Registro.
- k) Principio de coordinación.
- l) obligación de aseguramiento de la responsabilidad civil profesional del mediador.
- m) cobertura del seguro y suma asegurada.
- n) baja del registro.

-ñ) regulación positiva: RD 980/2013 de 13 de diciembre.

-7.- El Seguro de Responsabilidad Civil o Garantía equivalente.

-8.- Ejemplo de Costas del Arbitraje y de la Mediación según el Ilustre Colegio de Abogados de Madrid.

-9.- Las Instituciones de Mediación.

-f) infracciones y sanciones

-5.- El procedimiento simplificado de mediación.

-a) regulación jurídica.

-6.- La ejecución de los acuerdos de mediación: la Escritura Pública.

-a) peculiaridades.

-b) extensión del control notarial.

-7.- La ineficacia de la Mediación.

-8.- Mediaciones Especiales.

## TEMA VII.- EL PROCEDIMIENTO DE MEDIACIÓN

-1.- Caracteres, mínimos legales en el desarrollo del procedimiento y efectos en el proceso.

- a) Introducción.
- b) La forma oral del procedimiento.
- c) Caracteres
- d) Otros principios del procedimiento.
- e) Conclusión.

-2.- Regulación del procedimiento en la Ley de mediación civil y mercantil de 6 de julio de 2012.

- a) Solicitud de inicio.
- b) Información y sesiones informativas.
- c) Pluralidad de mediadores.
- d) Sesión constitutiva.
- e) Duración del procedimiento.
- f) Desarrollo de las actuaciones de mediación.
- g) Terminación del procedimiento.
- h) El acuerdo de Mediación.
- i) Actuaciones desarrolladas por medios electrónicos.

-3.- Proceso jurisdiccional y Procedimiento de mediación.

- a) Efectos procesales.
- b) Conclusiones.

-4.- Desarrollo de las fases de un procedimiento tipo de mediación.

- a) entrevista inicial individual: primera fase:
- b) en mediación civil – familiar: entrevistas con ambas partes: segunda fase
- c) tercera fase: finalización
- d) cuarta fase: redacción del acta final
- e) efectos de la terminación del proceso:

## TEMA VIII.- EL PAPEL DEL ABOGADO EN EL PROCESO DE MEDIACIÓN

- Introducción.

-1.- Protocolos de actuación en mediación: la intervención de los abogados.

-2.- La afectación de la mediación en la actividad profesional del Abogado.

- a) Análisis del conflicto y elección del método de solución adecuado.
- b) El papel del abogado en la mediación.
- c) Necesidad de cambios en la formación de los Abogados.
- d) Conclusión: cambio en la cultura (y también en el abogado).

-3.- Los beneficios de los Abogados dedicados a la mediación. La clave de las hojas de encargo.

- a) la mediación como actividad alternativa del despacho.
- b) la hoja de encargo de servicios de Abogado con previsión de posibilidad de mediación.

-4.- Cuestionario básico que puede responder el Abogado sobre la mediación como sistema de resolución de disputas.

## TEMA IX.- EJEMPLOS DE MEDIACIÓN CIVIL Y MERCANTIL

-1.- Introducción.

- a) la mediación es voluntaria.
- b) Igualdad de las partes en la mediación e imparcialidad del ingeniero mediador.
- c) La mediación es confidencial y sin publicidad.
- d) La mediación: solución rápida y flexible.

- e) La neutralidad del técnico mediador.
- f) Coste de la mediación.
- g) Validez jurídica de los acuerdos de mediación.
- h) Las partes en la mediación.
- i) Procedimiento de mediación. Información y sesión informativa. Esquemas:

## **-2.- Ejemplos prácticos de Mediación Civil y Mercantil.**

- a) Supuesto de Hecho nº.1: Mediación Civil.
- b) Supuesto de Hecho nº.2: Mediación Civil y Mercantil.
- c) Supuesto de Hecho nº.3: Mediación en entornos empresariales y organizacionales.
- d) Supuesto de Hecho nº.4: Mediación en entornos comunitarios o vecinales.
- e) Supuesto de Hecho nº.5: Mediación de Consumo.
- f) Supuesto de Hecho nº.6: Mediación e intermediación en conflictos hipotecarios.

## **-3.- Casos prácticos de Mediación Civil – Familia con solución satisfactoria.**

- a) Supuesto de Hecho nº. 1:
- b) Supuesto de Hecho nº. 2:
- c) Supuesto de Hecho nº. 3:
- d) Supuesto de Hecho nº. 4:

### **I.- LEGISLACIÓN COMPLEMENTARIA.**

- a) Estatal
- b) Autonómica.

### **-II.- EVALUACIÓN DEL CURSO:**

- a) Test de Evaluación.
- b) Casos Prácticos

### **-III.- JURISPRUDENCIA.**