cefama
CENTRO DE FORMACIÓN DE ABOGADOS DE MADRID

PROGRAMA DEL CURSO

Curso Civil sobre el Contrato de Compraventa

Capítulo I · El contrato de compraventa

1. **Aspectos generales**
   - **A)** Concepto
   - **B)** Clases
2. **La transmisión del dominio**
   - **A)** ¿Solo el contrato de compraventa basta para transmitir el dominio?
   - **B)** Es obligación del vendedor transmitir la propiedad de la cosa vendida al comprador
   - **C)** El problema de la transmisión del dominio en casos concretos
3. **Elementos del contrato**
   - **A)** Personales
   - **B)** Reales
   - **C)** Formales
4. **Las arras**
   - **A)** Concepto
   - **B)** Clases
5. **Situaciones particulares**
   - **A)** Doble venta
   - **B)** Pacto de reserva de dominio
   - **C)** Prohibiciones de la compraventa
   - **D)** Venta de la cosa ajena
6. **Las obligaciones de las partes**
   - **A)** ¿A qué se obliga el vendedor?
   - **B)** ¿A qué se obliga el comprador?

Capítulo II · Las obligaciones del vendedor

1. Obligaciones del vendedor
2. Teoría de los riesgos
3. Entrega de la cosa vendida
4. Problemas de cabida y calidad
5. Saneamiento

Capítulo III · Las obligaciones del comprador

1. Obligaciones del comprador
2. Pago del precio y de intereses
3. Garantías en caso de aplazamiento
4. Examen del artículo 1504 del Código Civil
5. Garantías en la venta de bienes muebles
6. Garantías del consumidor en la contratación
7. Garantías en la venta de bienes de consumo
8. Crédito al consumo
9. Contratación electrónica

Capítulo IV · Formularios

EVALUACIÓN

Casos prácticos